



👤 27 ani
 ♂ Masculin
 📍 Chișinău
 💰 15 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Comunicare
- **Italiană** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager

Despre mine

Sunt o persoana echilibrată, cu dorința de a lucra în continuă dezvoltare, sunt responsabil, punctual și mereu duc la bun sfârșit ceea ce încep. Am experiență în domeniu comercial atât în vânzări cât și achiziții. Am capacități la lucru sub presiune și targhet. Am experiența de lucru în echipă cât și individual. Pot găsi soluții nestandarte și lucra comcomitent la mai multe proiecte simultan.

Aptitudini de a promova, stimula și a da feedback echidistant pentru fiecare coleg.

Cunosc psihologia și asimilez informațiile foarte rapid. Pregătit pentru noi experiențe.

- Identificarea potențialilor clienți.
- Reluarea și /sau crearea proiectelor de la 0.
- Stabilirea prețurilor în conformitatea cu piața actuală.
- Organizarea optimă de cadre (Team leader)
- Organizarea orelor de muncă.
- Soluționarea problemelor nestandarte
- Cunoașterea - Pc, Crm, Xcel, world.
- Capabilitatea de a folosi browserele de căutare.
- Experiența cu facturile și dările de seama.
- Experiența în domeniul comercial atât vânzări cât și în achiziții.
- Flexibil în conversații cu o ascultare activă.
- Experiența în negociere și prezentare a ofertelor.
- Punctualitatea și darea de sine!

Experiența profesională

Manager Achiziții · SC AYIRIA SRL · Chișinău

Februarie 2022 - August 2022 · 7 luni

- Elaborarea planurilor de muncă, individuale cât și colective!
- Analizarea pieței, (periodicitatea vânzărilor, constatarea produselor similare și stabilirea prețurilor.
- Elaborarea strategiilor de achiziție pe piața internațională.
- Evaluarea potențialului unui furnizor, găsirea problemei (nevoia) și furnizarea unei soluții!
- Stabilirea și prezentarea ofertelor!
- Negocierea ofertelor și scaderea asteptărilor!
- Căutarea potențialilor parteneri noi și crearea unui contact cu acestia.

Administrator · Pantorgaf S.R.L · Chişinău

August 2017 - Februarie 2022 · 4 ani 7 luni

Crearea ofertei !

Evidenţa în facturi !

Elaborarea planului de munca !

Contactarea periodică a clienţilor !

Evidenţa şi starea angajaţilor!

Coordonarea şi repartizarea orelor de munca !

Identificarea şi stabilirea preţurilor !

Instruirea noilor angajaţi!

Elaborarea traseelor optime !

Studii: Superioare incomplete

Colegiu Naţional de Viticultură şi vinificaţie

Absolvit în: 2014

Facultatea: Colegiul Naţional

Specialitatea: Turism

Cursuri, training-uri

International Trade Specialist

Absolvit în 2022

Organizator: S.C. Dare Talent Development S.R.L