RABOTA MD

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: https://www.rabota.md/ru/prices/cv

30 ani
Masculin
Chișinău
20 000 MDL

TOP Competențe

- **Lucrul în Echipă** · *3 ani*
- **Lucru in echipa** · *1 an*

Preferințe

- Full-time
- Part-time
- În ture
- Flexibil
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote

Limbi

- **Română** · Fluent
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Mediu

Permis de conducere

Categoria: B
Cu automobil personal

Менеджер

Despre mine

Мой опыт в продажах составляет 5 с половиной лет .

Мне удалось пройти путь от приемщика на складе до ведения топ клиентов и запуска международных проектов.

За время наработки опыта в продажах мне удалось развить в себе такие навыки как :

Проактивность , коммуникабельность , ответственность , стрессоустойчивость.

Я способен быстро адаптироваться к новым условиям и эффективно настроить свои рабочие процессы для достижения максимального результата.

Так же я владею следующими hard скиллами :

Ведение коммерческих переговоров

Работа с 1С , Excel, Google Таблицами, Bitrix , Canva , CapCut

Базовые знания юриспруденции (в части договоров и претензионной работы)

Знание логистических процессов и документооборота

Умение выстраивать эффективные рабочие процессы, распределять роли, мотивировать участников и достигать целей через координацию и сотрудничество.

Способность анализировать рынок, разрабатывать и внедрять системную стратегию продаж, ориентированную на рост выручки, удержание клиентов и достижение KPI.

Experiența profesională

Manager vânzări / Менеджер по продажам · EVS Express SRL · Chișinău

Martie 2024 - Prezent · 1 an 8 luni

Căutarea clienților potențiali / Поиск потенциальных клиентов.

Desfășurarea negocierilor comerciale / Ведение коммерческих переговоров .

Pregătirea și semnarea contractelor / Подготовка и заключение договоров.

Gestionarea clienților cheie ai companiei / Ведение ключевых клиентов компании.

Întocmirea rapoartelor privind vânzările efectuate / Составление отчетности о выполненных продажах.

Oferirea suportului informațional pentru clienți / Осуществление информационной поддержки клиентов.

Soluționarea situațiilor conflictuale și a reclamațiilor primite /

Решение спорных ситуаций и поступающих претензий.

Controlul creanțelor (datoriilor clienților) / Контроль за дебиторской задолженностью.

Colaborarea cu celelalte departamente ale companiei / Взаимодействие с подразделениями компании.

Competențe: Lucru in echipa

Manager vânzări / Менеджер по продажам · New Post International SRL · Chișinău

Noiembrie 2020 - Februarie 2024 · 3 ani 4 luni

Căutarea clienților potențiali / Поиск потенциальных клиентов.

Desfășurarea negocierilor comerciale / Ведение коммерческих переговоров .

Pregătirea și semnarea contractelor / Подготовка и заключение договоров.

Gestionarea clienților cheie ai companiei / Ведение ключевых клиентов компании.

Întocmirea rapoartelor privind vânzările efectuate / Составление отчетности о выполненных продажах.

Oferirea suportului informațional pentru clienți / Осуществление информационной поддержки клиентов.

Soluționarea situațiilor conflictuale și a reclamațiilor primite / Решение спорных ситуаций и поступающих претензий.

Controlul creanțelor (datoriilor clienților) / Контроль за дебиторской задолженностью.

Colaborarea cu celelalte departamente ale companiei / Взаимодействие с подразделениями компании.

Competențe: Lucrul în Echipă

Руководитель отделения · SRL New Post International MLD · Chișinău

Aprilie 2020 - Octombrie 2020 · 6 luni

Учет отправлений в 1С.

Прием выдача отправлений.

Формирование сопроводительной документации.

Загрузка и прием курьеров.

Ведение отчетности по денежным средствам.

С апреля по октябрь 2020 занимал должности :

Кассир приемщик.

Оператор отделения.

Руководитель отделения.

Официант · Opera Magna SRL · Chișinău

Iunie 2017 - Ianuarie 2020 · 2 ani 8 luni

Обслуживание клиентов.

Domeniile dorite

- Logistică / Transport
- Management
- Resurse Umane

Studii: Medii

Гимназия с.Балцата
Studiez la moment

Cursuri, training-uri

Social Media Marketing
Studiez la moment