



👤 37 лет  
 ♂ Мужской  
 📍 Кишинев  
 💰 90 000 MDL  
 f

## ТОП Навыки

- **Работа в Команде** · 12 лет
- **Организационные навыки** · 8 лет
- **Умения вести переговоры** · 1 год
- **Дисциплина** · 1 год
- **Пунктуальность** · 1 год

## Пожелания

- Полный день
- Гибрид (Дом/Офис)
- Разъездная работа

## Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Разговорный

## Водительское удостоверение

Категория: А, В, С, D  
 С личным авто

**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Коммерческий директор

## Обо мне

Увлечения:

Шахматы, футбол, настольный теннис, рыбалка.

- знание ПК
- Умение применять и соблюдать правила
- Организационные навыки
- Навыки ведения переговоров
- Хорошие организаторские способности;
- Устойчивость к работе под давлением
- Навыки многозадачности
- Навыки продаж и маркетинга
- Умение работать в команде
- Способность быстро усваивать новое
- Опыт работы с людьми
- Инициативный
- Навыки общения и взаимоотношений
- Упорство
- Умение анализировать и решать проблемы

## Опыт работы

**Директор** · "Daric lux" SRL · Сороки

Август 2017 - Настоящее время · 8 лет 4 месяца

Презентация, продвижение и продажа продукции и услуг компании;

- Активное сотрудничество с текущими клиентами и расширение клиентской базы;
- Систематический анализ рынка;
- Ведение переговоров, заключение договоров и контроль их выполнения;
- Разработка и реализация стратегии продаж для увеличения объемов продаж;
- Ежедневный контроль выполнения задач подчиненными;
- Оказание поддержки и консультаций членам команды;
- Организация процессов продвижения компании и ее продукции;

- Участие в выставках и маркетинговых мероприятиях.
- Выполнение плана продаж, подготовка отчетов

Навыки: Организационные навыки, Работа в Команде

### **Супервайзер · Wrigley Moldova · Бельцы**

*Январь 2012 - Август 2016 · 4 года 8 месяцев*

- Ведение переговоров, заключение договоров и контроль их выполнения;
- Разработка и реализация стратегии продаж для увеличения объемов продаж;
- Ежедневный контроль выполнения задач подчиненными;
- Оказание поддержки и консультаций членам команды;
- Выполнение плана продаж, подготовка отчетов

Навыки: Работа в Команде

### **Коммерческий агент · АЗГОПРОД · Сороки**

*Сентябрь 2010 - Январь 2012 · 1 год 5 месяцев*

- Ведение документов и отчетов
- Продажа продукции компаний
- проведения мерчандайзинга в торговых точках
- проведения переговоров с клиентами
- контроли дебиторской базы
- установка оборудования
- учет остатков товара
- увеличение клиентов на доверенной территории

Навыки: Умения вести переговоры, Дисциплина, Пунктуальность

### **Желаемая отрасль**

- Менеджмент

### **Образование: Высшее**

**Academia de Studii Economice**

*Год окончания: 2010*

Факультет: БИЗНЕС И УПРАВЛЕНИЯ

Специальность: БИЗНЕС И УПРАВЛЕНИЯ

### **Курсы, тренинги**

**ТЕХНИКИ ПРОДАЖИ**

*Год окончания 2012*

Организатор: Wrigley Moldova

**МЕНЕДЖМЕНТ И УПРАВЛЕНИЯ**

Год окончания 2013

Организатор: Wrigley Moldova