



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Коммерческий директор

Обо мне

Увлечения:

Шахматы, футбол, настольный теннис, рыбалка.

- знание ПК
- Умение применять и соблюдать правила
- Организационные навыки
- Навыки ведения переговоров
- Хорошие организаторские способности;
- Устойчивость к работе под давлением
- Навыки многозадачности
- Навыки продаж и маркетинга
- Умение работать в команде
- Способность быстро усваивать новое
- Опыт работы с людьми
- Инициативный
- Навыки общения и взаимоотношений
- Упорство
- Умение анализировать и решать проблемы

Опыт работы

Директор · "Daric lux" SRL · Сороки

Август 2017 - Настоящее время · 8 лет 4 месяца

- Презентация, продвижение и продажа продукции и услуг компании;
- Активное сотрудничество с текущими клиентами и расширение клиентской базы;
 - Систематический анализ рынка;
 - Ведение переговоров, заключение договоров и контроль их выполнения;
 - Разработка и реализация стратегии продаж для увеличения объемов продаж;
 - Ежедневный контроль выполнения задач подчиненными;
 - Оказание поддержки и консультаций членам команды;
 - Организация процессов продвижения компании и ее продукции;

- ♀ 37 лет
- ♂ Мужской
- ⌚ Кишинев
- ✉ 90 000 MDL



ТОП Навыки

- **Работа в Команде** · 12 лет
- **Организационные навыки** · 8 лет
- **Умения вести переговоры** · 1 год
- **Дисциплина** · 1 год
- **Пунктуальность** · 1 год

Пожелания

- Полный день
- Гибрид (Дом/Офис)
- Разъездная работа

Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Разговорный

Водительское удостоверение

Категория: А, В, С, D
С личным авто

- Участие в выставках и маркетинговых мероприятиях.

- Выполнение плана продаж, подготовка отчетов

Навыки: Организационные навыки, Работа в Команде

Супервайзер · Wrigley Moldova · Бельцы

Январь 2012 - Август 2016 · 4 года 8 месяцев

- Ведение переговоров, заключение договоров и контроль их выполнения;
- Разработка и реализация стратегии продаж для увеличения объемов продаж;
- Ежедневный контроль выполнения задач подчиненными;
- Оказание поддержки и консультаций членам команды;
- Выполнение плана продаж, подготовка отчетов

Навыки: Работа в Команде

Коммерческий агент · АЗГОПРОД · Сороки

Сентябрь 2010 - Январь 2012 · 1 год 5 месяцев

- Ведение документов и отчетов
- Продажа продукции компаний
- проведения мерчандайзинга в торговых точках
- проведения переговоров с клиентами
- контроли дебиторской базы
- установка оборудования
- учет остатков товара
- увеличение клиентов на доверенной территории

Навыки: Умения вести переговоры, Дисциплина, Пунктуальность

Желаемая отрасль

- Менеджмент

Образование: Высшее

Academia de Studii Economice

Год окончания: 2010

Факультет: БИЗНЕС И УПРАВЛЕНИЯ

Специальность: БИЗНЕС И УПРАВЛЕНИЯ

Курсы, тренинги

ТЕХНИКИ ПРОДАЖИ

Год окончания 2012

Организатор: Wrigley Moldova

МЕНЕДЖЕМЕНТ И УПРАВЛЕНИЯ

Год окончания 2013
Организатор: Wrigley Moldova