



37 ani
 Masculin
 Ceadâr-Lunga
 15 000 MDL



TOP Competențe

- **Работа в команде** · 2 ani
- **Работа с клиентами** · 1 an

Preferințe

- Full-time
- În locația angajatorului
- În teren

Limbi

- **Română** · Elementar
- **Rusă** · Fluent
- **Turcă** · Comunicare
- **Engleză** · Elementar

Permis de conducere

Categoria: A, B
 Cu automobil personal

Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Администратор, Менеджер, Супервайзер, Торговый представитель

Despre mine

Трудолюбивый, ответственный, целеустремлённый, коммуникабельный, честный и порядочный. Веду здоровый образ жизни, занимаюсь спортом

Различные техники продаж,
 планирование продаж,
 поиск новых клиентов,
 заключения договоров с клиентами,
 работа с документацией,
 ведение переговоров, выстраивание долгосрочных отношений.
 налаживания связей с торговыми точками;
 работа с дебиторской задолженностью.

Experiența profesională

Продавец-консультант · Diluvax · Ceadâr-Lunga
Noiembrie 2023 - Februarie 2025 · 1 an 4 luni

Ведение документации
 Коммуникация с клиентами
 Competențe: Работа с клиентами

Торговый представитель · Simbacom Lux · Ceadâr-Lunga

Septembrie 2021 - Octombrie 2023 · 2 ani 1 lună

Коммуникация с клиентами
 Competențe: Работа в команде

Старший Продавец-консультант · SRL GLAMIS
 "DARWIN" (Чадыр-Лунга), · Ceadâr-Lunga
Martie 2019 - August 2020 · 1 an 6 luni

Консультирование покупателей; продажа товара; приём и выкладка товара по "мерчандайзингу"; ведение отчетности; поддержание чистоты в магазине; упаковывать товары, выдавать покупки; работа на кассе; кассовая отчетность; сдача инкассации; участие в инвентаризации; увеличение клиентской базы; ежемесячное обучение на тренингах и сдача тестов; обучение нового персонала, стажёров.

Знание техники продаж B2C а также B2B.

Поспособствовал увеличению клиентской базы путём техники продаж B2C. Развил продажу и реализацию продукта путём оформления товара в кредит, что способствовало увеличению продаж и списка новых контрагентов, клиентов. Обучение различным тренингам, таких как - продажи B2B, B2C, изучение психологического портрета клиента.

Торговый представитель · Slavena-Lux · Ceadîr-Lunga

August 2016 - Martie 2019 · 2 ani 7 luni

Выявление потребностей клиентов. Мероприятия, направленные на увеличение продаж (презентации, рекламные акции). Отслеживание и контроль дебиторской задолженности. Поиск новых клиентов, ведение переговоров.

Заключение договоров с новыми клиентами.

За время работы смог увеличить клиентскую базу с 85 до 107 точек. За счет этого продажи выросли на 20%.

Продавец-консультант · Orange · Ceadîr-Lunga

Septembrie 2009 - Mai 2012 · 2 ani 8 luni

Прямые продажи, заключение контрактов с новыми абонентами, клиентами, кассовая отчетность, работа с кассовым аппаратом, составление налоговых накладных, работа с программой 1C.

Domeniul dorit

- Vânzări / Retail

Studii: Superioare

Академия Транспорта Информатики и коммуникаций (ATIC)

Absolvit în: 2012

Facultatea: Инженерия и Транспорт

Specialitatea: Инженер-технолог Автотранспорта