



👤 31 год
 ♂ Мужской
 📍 Кишинев
 in

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Категорийный менеджер / Коммерческий директор / Руководитель отдела продаж или закупок

Обо мне

Коммерческий менеджер с многолетним опытом в управлении категориями, закупками, продажами и построении эффективных бизнес-процессов в крупной торговой компании. Демонстрировал стабильный рост ключевых показателей, успешно развивал направления с нуля и выводил их в прибыль. Готов к следующему шагу в карьере — роли коммерческого директора или руководителя отдела.

Ключевые навыки:

Стратегическое управление: определение рыночных возможностей, разработка и реализация планов роста, повышение конкурентоспособности бизнеса.

Финансовая эффективность: управление бюджетами, оптимизация затрат, перераспределение ресурсов под стратегические цели.

Управление командой: подбор, обучение и мотивация сотрудников, формирование продуктивной рабочей атмосферы.

Поставки и ассортимент: успешная работа с ключевыми поставщиками, улучшение условий сотрудничества, увеличение маржинальности.

Операционное управление: выстраивание процессов, контроль выполнения KPI, внедрение инструментов контроля и аналитики.

Переговоры и партнёрство: ведение сложных переговоров, построение долгосрочных и взаимовыгодных отношений.

Личностные качества: ответственность, системное мышление, ориентация на результат, способность брать на себя инициативу и доводить дела до конца.

Открыт к новым профессиональным вызовам и возможностям, где смогу применить свой опыт для достижения амбициозных бизнес-целей.

Пожелания

- Полный день
- Частичная занятость
- Гибкий график
- На территории работодателя
- Разъездная работа
- Гибрид (Дом/Офис)

Языки

- **Румынский** · Разговорный
- **Русский** · Родной
- **Английский** · Базовый

Навыки

- Владение всеми программами Microsoft Office
- Навыки презентации и убеждения
- Time-management
- Критическое и системное мышление
- Разрешение конфликтных ситуаций
- Лидерство и мотивация команды
- CRM и аналитика продаж
- Работа с дистрибьюторами и производителями
- Построение эффективных

коммерческих стратегий

- Навыки принятия решений
- Ценообразование и анализ прибыльности
- Управление поставщиками и логистикой
- Развитие новых направлений и рынков
- Бюджетирование и управление затратами
- Оптимизация бизнес-процессов
- Анализ и управление показателями (KPI)
- Управление командой
- Ведение переговоров
- Управление продажами и ассортиментом
- Стратегическое планирование

Водительское удостоверение

Категория: В

С личным авто

Опыт работы

Категорийный менеджер · BM TECHNOTRADE SRL · Кишинев

Январь 2018 - Настоящее время · 7 лет 6 месяцев

Регулярная аналитика по ключевым показателям.

Планирование объемов продаж и их реализация.

Планирование объемов закупок.

Планирование графиков поставок.

Обеспечение роста продаж к предыдущему периоду и увеличение доли рынка.

Прогнозирование объема продаж и прибыли.

Категорийный менеджер · AV Electronic SRL · Кишинев

Январь 2018 - Настоящее время · 7 лет 6 месяцев

Регулярная аналитика по ключевым показателям.

Планирование объемов продаж и их реализация.

Планирование объемов закупок.

Планирование графиков поставок.

Обеспечение роста продаж к предыдущему периоду и увеличение доли рынка.

Прогнозирование объема продаж и прибыли.

Заместитель директора по контролю управления · Vistarcom SRL · Кишинев

Июнь 2017 - Декабрь 2017 · 6 месяцев

Анализ наценки.

Анализ списания.

Контроль управления всех отделов.

Контроль проведения инвентаризации.

Менеджер по продажам · Vicmobile SRL · Кишинев

Март 2016 - Май 2017 · 1 год 3 месяца

Продажи техники и услуг компании Moldcell

Маркетолог · РОЦ ООО · Кишинев

Сентябрь 2014 - Апрель 2016 · 1 год 8 месяцев

Продвижение сайта в интернете через Google, Yandex и др.

Желаемые отрасли

- Топ-менеджмент
- Менеджмент
- Закупки и снабжение

Образование: Высшее

Молдавская Экономическая Академия

Год окончания: 2018

Факультет: Финансы и бухучёт фирмы

Специальность: Финансы и бухгалтерия

Молдавская Экономическая Академия

Год окончания: 2016

Факультет: Бизнес и деловое администрирование

Специальность: Бизнес и управление

Курсы, тренинги

Курсы бухгалтерского учета

Год окончания 2016

Организатор: Молдавская Экономическая Академия