



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Руководитель отдела наружной рекламы / Sales director

Despre mine

Коммуникабельность, пунктуальность, ответственность, высокая обучаемость.

Английский язык – профессиональное владение;

Умение работать с большим объемом информации;

Умение оформлять отчетную документацию;

Умение вести и контролировать несколько дел одновременно;

Имею практический опыт разрешения конфликтных ситуаций;

Умение вести переговоры;

Уверенный пользователь ПК: Работаю в операционной системе Microsoft Windows, программах - Microsoft Word, Microsoft Excel, Microsoft Power Point.

Умение пользоваться справочно-поисковыми системами.

Умею вести поиск информации в сети Интернет, работаю с электронной почтой (MS Outlook, Lotus Notes).

Experiența profesională

**Руководитель группы по работе с клиентами ·
Russ Outdoor Russia · Москва**

Martie 2001 - Prezent · 24 ani 5 luni

2004 – 2015

(по настоящее время)

должность Руководитель группы по работе с клиентами
Компании Russ Outdoor (ex. News Outdoor, АПР-Сити).

обязанности Работа с ключевыми клиентами:

- проведение переговоров;

- проведение презентаций;

- контроль за соблюдением договорённости, достигнутых на высшем уровне;

- контроль за проведением рекламных кампаний;

- контроль дебиторской задолженности;

- работа в MS Office и внутренних системах Russ Outdoor (APR-Systems);

👤 43 ani

♀ Feminin

📍 Chişinău

💰 50 000 MDL

Preferințe

- Full-time

Limbi

- **Română** · Nu cunosc
- **Rusă** · Fluent
- **Engleză** · Fluent

Permis de conducere

Categoria: B

Cu automobil personal

- предоставление отчётности руководству на регулярной основе + по дополнительным запросам.

Работа с персоналом:

- обучение;
- мотивация;
- решение конфликтных ситуаций как в работе с клиентами, так и внутри коллектива;
- контроль за выполнением должностных обязанностей;
- наставничество.

Внутрикорпоративные коммуникации:

- участие в проектах подразделений Компании, связанных с продажами, в качестве эксперта (IT, HR, прочие дивизионы);
- консультирование по вопросам бизнес-процессов и технологий, применяемых отделом продаж;
- участие в PR-кампаниях.

2002 - 2004

должность Менеджер по продажам News Outdoor (Russ Outdoor)

обязанности Работа с локальными клиентами:

- проведение переговоров;
- проведение презентаций;
- контроль за соблюдением договорённостей, достигнутых на высшем уровне;
- контроль за проведением рекламных кампаний;
- контроль дебиторской задолженности;
- работа в MS Office и внутренних системах Russ Outdoor (APR-Systems).

2001 - 2002

должность Ассистент менеджера по продажам

обязанности - работа в базе данных APR-systems;

- обработка запросов от Клиентов;
- контроль за соблюдением сроков и качества проведения рекламных кампаний;
- предоставление отчётности Клиентам;
- ассистирование руководителю, выполнение поручений.

Базовое образование: Высшее

1999 - 2005 Московский Государственный Университет Сервиса

факультет Государственное и муниципальное управление

Награды:

2013 четвёртый квартал Самый активный продавец квартала.

2013 второй квартал Самый активный продавец квартала.

2010 февраль Самый активный продавец месяца.

2005 За реорганизацию группы по работе с локальными клиентами.

2004 Человек года.

2004 За организацию группы по работе с локальными клиентами и развитие сервиса Online-sales.

Умения и навыки: Английский язык - профессиональное владение;

Умение работать с большим объемом информации;
Умение оформлять отчетную документацию;
Умение вести и контролировать несколько дел одновременно;
Имею практический опыт разрешения конфликтных ситуаций;
Умение вести переговоры;
Уверенный пользователь ПК: Работаю в операционной системе Microsoft Windows, программах - Microsoft Word, Microsoft Excel, Microsoft Power Point.
Умение пользоваться справочно-поисковыми системами.
Умею вести поиск информации в сети Интернет, работаю с электронной почтой (MS Outlook, Lotus Notes).
Публикации:
2012 Журнал Outdoor Media:
http://pressa.ru/files/issue/private/naruzhnaya-reklama-v-media-mikse/2012/1/raw_issue/naruzhnaya-reklama-v-mediamikse-2012-1.pdf
2007 News Outdoor: лучшие кейсы 1996-2007:
http://www.russoutdoor.ru/upload/iblock/6f6/NOR_Tom-1.pdf
Дополнительная информация:
Управление автомобилем, водительские права категории В (опыт вождение – более 10 лет).
Готовность к переездам и командировкам.
Организаторские способности.
Грамотная устная и письменная речь.
Курсы повышения квалификации:
2013 Технологии управления персоналом
2012 Эффективная бизнес-презентация
2011 Negotiation skills
2011 Advanced negotiation technologies
2010 CRM
2010 Расширенные функции MS Excel
2010 MS Power point – advanced skills
2006 Методология Майерс-Бриггс (MBTI)
2005 Управление персоналом
2005 7 навыков высокоэффективных людей
2004 Professional negotiation skills
Личные качества Коммуникабельность, пунктуальность, ответственность, высокая обучаемость.
Непосредственный руководитель: Вячеслав Никишин, руководитель отдела продаж
vnikishin@russoutdoor.ru
+7 (903) 961-73-87
+7 (495) 626-52-00 доб.1120

Studii: Superioare

Московский Государственный Университет Сервиса

Absolvit în: 2004

Facultatea: Государственное и муниципальное управление

Specialitatea: Государственное и муниципальное управление

Cursuri, training-uri

Технологии управления персоналом

Absolvit în 2013

Эффективная бизнес-презентация

Absolvit în 2012

Negotiation skills

Absolvit în 2011

CRM

Absolvit în 2010

Расширенные функции MS Excel

Absolvit în 2010

MS Power point - advanced skills

Absolvit în 2010

Методология Майерс-Бриггс (MBTI)

Absolvit în 2006

Управление персоналом

Absolvit în 2005

7 навыков высокоэффективных людей

Absolvit în 2005

Professional negotiation skills

Absolvit în 2004